

Accountmanager

De Zilk, 40 uur p/w

Unidex is groots in de distributie van exotische levensmiddelen voor zowel Retail als toko's en "pop-and-mom stores" door heel Europa. Daarbij leveren we meer dan 3.500 levensmiddelen en producten uit o.a. Afrika, Azië, Zuid-Amerika en het Midden-Oosten. Wij zijn gevestigd in De Zilk en hebben verschillende verkoopkantoren en warehouses in Nederland, Groot-Brittannië, Spanje en Portugal.

Wij zijn importeur en distributeur van sterke merken zoals Blue Elephant, Tajin, Supermalt, Vimto, Morjon, Mehran, Jarritos, Laoganma en H. Nandan Surinami. Daarnaast is Unidex producent van mooie merken zoals Valle del Sole, So Thai, Lucky Label en Thai Temple.

Meer informatie over ons en de producten kun je vinden op: <https://www.unidexholland.com/nl>

Binnen onze Sales Retail afdeling zijn wij op zoek naar een doortastende, ondernemende en ervaren **Accountmanager Retail** om ons team te versterken.

Als Accountmanager Retail ben je verantwoordelijk voor het effectief beheren van het toegewezen klantportfolio, het begrijpen en inspelen op de marktdynamiek en het bevorderen van de verkoop door het succesvol vergroten van het aantal af te nemen Unidex producten en het uitbreiden van het assortiment bij bestaande klanten.

Jouw voornaamste taken en verantwoordelijkheden zijn:

- Omzet- en winstgevendheidsgroei;
- Relatiebeheer, bevorderen van de klanttevredenheid en -loyaliteit;
- Onderhandelen en het nazien op naleving van de gesloten contracten;
- Strategische accountplanning en markt-, categorie- en productanalyse;
- Cross-functionele samenwerken met diverse interne afdelingen.

In de functie van Accountmanager rapporteer je aan de Sales Director Retail.

Wij zoeken iemand die sterk klant- en resultaatgerichtheid is, uitstekende communicatieve en commerciële vaardigheden heeft en zich door markt-, klant en productonderzoek kennis heeft vergaard om onze klanten proactief te adviseren over een goed assortimentsbeleid.

Wil je echter slagen in deze rol, dan heb jij de volgende must-haves:

Profiel

- Een afgeronde hbo-opleiding, bij voorkeur in een commerciële richting;
- Minimaal 5 jaar werkervaring met aantoonbare affiniteit met commercie;
- Ervaring binnen en kennis van zowel de markt als producten (FMCG) is vereist;
- Uitstekende communicatie- en onderhandelingsvaardigheden;
- Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal, zowel mondeling als schriftelijk;
- Beheersing van de Engelse en een additionele taal is een pre;
- Een 9-tot-5 mentaliteit past niet bij jou, je werkt met passie en bent pas tevreden als je resultaat ziet.

Naast een prettige werksfeer biedt Unidex B.V. goede arbeidsvoorwaarden, waaronder 24 vakantiedagen o.b.v. een fulltime dienstverband en een goed salaris dat past bij jouw werk- en denkniveau en werkervaring. Unidex is een informele, dynamische, no-nonsense organisatie: Resultaat telt, maar vooral ook respect voor elkaar.

Ben jij een ervaren professional met een passie voor commercie en Sales-activiteiten? Wil je een belangrijke rol spelen in ons toegewijde team? Aarzel dan niet om te solliciteren als Accountmanager!

Stuur je cv en motivatiebrief* naar rijna@unidexholland.com.

*Sollicitaties zonder motivatiebrief worden niet in behandeling genomen.