

Accountmanager Exotic Trade Duitsland

40 uur per week

Voor onze Sales Exotic Trade unit zijn wij op zoek naar een doortastende, ondernemende en ervaren Accountmanager om ons team te versterken. Als Accountmanager ben je verantwoordelijk voor de verkoop van Unidex producten, het vergroten van het afzetgebied door het uitbreiden van het klantenbestand in Duitsland en/of vergroten van het aantal af te nemen producten en uitbreiden assortiment bij bestaande klanten.

Jouw voornaamste taken en verantwoordelijkheden zijn:

De verkoop- en klanttevredenheidsdoelstellingen realiseren door bestaande klanten en prospects in Duitsland te benaderen. Hierbij aandacht voor de optimale klantbeleving, het behouden en vergroten van de omzet, marge en het marktaandeel.

- Zoeken en benaderen van potentiële klanten;
- Bezoeken van bestaande klanten;
- Maken van product offertes en die succesvol omzetten in verkooporders;
- Product- en markt informatie verzamelen;
- Maken en vastleggen van de afspraken met klanten, zoals de leveringscondities;
- Adviseren over concepten die passen bij de doelgroep, het promoten van nieuwe producten en/of aanbiedingen;
- Uitvoeren van sales analyses;
- Maken van accountplannen;
- Perfect samenwerken met de collega's van Exotic Trade en de overige disciplines.

In de functie van Accountmanager Exotic Trade rapporteer je aan de Salesdirector Exotic Trade.

Wij zoeken iemand die met passie potentiële klanten benadert en goede relaties met bestaande klanten onderhoudt. Ben jij klantgericht, weet jij te sturen op resultaat en beschik je over een flinke dosis overtuigingskracht? Dat is natuurlijk al goed. Wil je echter slagen in deze rol, dan heb jij de volgende must-haves:

Profiel

- Een afgeronde HBO opleiding, bij voorkeur in een commerciële richting;
- Minimaal 5 jaar werkervaring en aantoonbare affiniteit met commercie;
- Ervaring binnen en kennis van zowel de markt als producten (FMCG) is vereist;
- Uitstekende communicatie- en onderhandelingsvaardigheden;
- Vloeiende beheersing van de Nederlandse en Duitse taal, zowel mondeling als schriftelijk;
- Beheersing van de Engelse en Franse taal is een pre;
- Een 9-tot-5 mentaliteit past niet bij jou, je werkt met passie en bent pas tevreden als je resultaat ziet;
- Woonachtig in het oosten van Gelderland of in Limburg.

Naast een prettige werksfeer biedt Unidex B.V. goede arbeidsvoorwaarden, waaronder 24 vakantiedagen o.b.v. een fulltime dienstverband en een goed salaris dat past bij jouw werk- en denkniveau en werkervaring. Unidex is een informele, dynamische, no-nonsense organisatie: Resultaat telt, maar vooral ook respect voor elkaar.

Ben jij een ervaren professional met een passie voor commercie en Sales-activiteiten? Wil je een belangrijke rol spelen in ons toegewijde team? Aarzel dan niet om te solliciteren als Accountmanager Exotic Trade! Stuur je cv en motivatiebrief* naar rijna@unidexholland.com.

*Sollicitaties zonder motivatiebrief worden niet in behandeling genomen.

Over Unidex

Unidex B.V. is gespecialiseerd importeur en distributeur van exotische levensmiddelen. Wij hebben een assortiment van meer dan 2500 exotische levensmiddelen en producten uit o.a. Afrika, Azië, Zuid-Amerika en het Midden-Oosten. Deze levensmiddelen en producten worden vanuit onze hoofdvestiging in De Zilk afgezet bij klanten door heel Europa. Meer informatie over wat wij doen en onze producten is terug te vinden op www.unidexholland.com.